



Unternehmensprozesse effizient organisieren.  
Die intelligente CRM-Software für Kontakt- und Dokumentenmanagement.

---

# Hallo. Wir müssen reden.

Um der Informationsmenge in unserem modernen Zeitalter Herr zu werden, bedarf es einer digitalen Lösung, mit der Daten intelligent verknüpft und organisiert werden können. Nur so kann ein dauerhafter Wettbewerbsvorteil gewährleistet werden.

Darum haben wir von business//acts sellify entwickelt. Eine intelligente CRM-Software, die Ihr Unternehmen dabei unterstützt, ungenutzte Potenziale zu identifizieren, auszubauen und gezielt einzusetzen.

Mit sellify werden alle Informationen, die im Unternehmen entstehen, effektiv und einfach digitalisiert, um Geschäftsprozesse nachhaltig zu optimieren.



kennenlernen unter: [sellify.de](https://www.sellify.de)



## Unser Unternehmen in Zahlen.



Seit **2005**  
Expertise in den  
Bereichen CRM,  
DMS und BPM



Über **100 Kunden**,  
die uns langfristig  
ihr Vertrauen  
schenken



**Hunderte**  
**Kundenprojekte** für  
flexible und skalierbare  
Business-Lösungen



**580 m<sup>2</sup>** loftartiger  
Kreativraum für  
talentierete  
Individuen

# Nichts leichter als das.

Mit sellify organisieren Sie Ihren Alltag im Büro noch effizienter und können Ihren Fokus auf das Wesentliche legen: Ihre Kunden und Geschäftspartner.



Kommunikation mit  
Interessenten, Kunden und  
Lieferanten organisieren



Alle relevanten Daten  
zentral verwalten und  
Wissen einfacher strukturieren



Verkaufschancen nutzen  
und Kundenbeziehungen  
nachhaltig pflegen



Teamarbeit verbessern  
und nebenbei alle typischen  
Arbeiten des Büroalltags erledigen



## Die sellify Lösungen für Ihren Arbeitsalltag.

### **Verwalten und Organisieren**

Bauen Sie nachhaltige Beziehungen zu Geschäftspartnern auf und verbessern Sie Ihre Vertriebsaktivitäten.

### **Arbeitsabläufe optimieren**

Verbinden Sie Arbeitsprozesse effizient miteinander und vernetzen Sie unterschiedliche Softwaresysteme.

### **Dokumente managen**

Legen Sie Dokumente digital und revisionssicher ab und administrieren Sie Dokumenteneigenschaften.

### **Analysieren und Steuern**

Sehen Sie Auswertungen zur Prozess- und Leistungsoptimierung ein und beobachten Sie Trends und Prognosen.

### **Einfach kommunizieren**

Gestalten Sie Ihre Kommunikation souverän und reagieren Sie unmittelbar auf Ereignisse.

### **Arbeiten von überall**

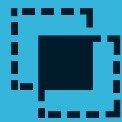
Ob im Homeoffice oder beim Kunden, arbeiten Sie stets mobil und unabhängig.



erleben unter: [sellify.de/funktionen](https://sellify.de/funktionen)

# One click away.

Software kann so einfach sein. sellify bietet Ihnen durch die variablen Einsatzmöglichkeiten eine Lösung für jede Herausforderung. Dabei legt es den Fokus auf das Wesentliche:



Schlank  
und stringent  
im Design



Intuitiv und  
ergonomisch  
in der Nutzung



Flexibel  
anpassbar an  
Ihre Bedürfnisse



Integriert in Ihre MS Office  
Umgebung / bestehende  
IT-Infrastruktur



## Wir machen mehr als Software. Wir schaffen digitale Arbeitswelten.

### **Beratung**

Im Dialog mit unseren Kunden können wir auf Basis unserer Erfahrung existierende Probleme und Hindernisse schnell identifizieren. Mit sellify bieten wir eine maßgeschneiderte Lösung für jede Herausforderung.

### **Implementierung**

Jedes Projekt ist einzigartig. Das berücksichtigen wir von vornherein, damit das Ergebnis stimmt – von der Anbindung bereits vorhandener ERP- oder Warenwirtschaftssysteme bis hin zur Kommunikation mit Webservices.

### **Entwicklung und Customizing**

sellify ist technologisch so konzipiert und realisiert, dass Lösungen kunden- und branchenspezifisch angepasst werden können. So bleibt alles skalierbar – auch über die initiale Inbetriebnahme hinaus.

### **Onboarding und Services**

Ihre Mitarbeiter sind binnen kürzester Zeit in der Lage, tägliche Arbeiten mit der Unterstützung von sellify zu erledigen. Unser Supportteam steht Ihnen für HelpDesk- und Serviceanfragen kompetent zur Seite.

# sellify. Das Produkt.

Ihr Einstieg in die digitale Arbeitswelt.



## **sellify//server**

wird als technologische Komponente einmalig für Ihr Unternehmen lizenziert und bildet die Grundlage für die gemeinsame Datenhaltung aller sellify Arbeitsplätze und deren technische Organisation. Die Komponente enthält u. a. folgende Funktionen:

- // Als Datenbank beinhaltet der Server die gemeinsame und übergreifende Datenhaltung
- // Versionsverwaltung und automatische Verteilung bei Installation und Updates
- // Importmodul für den einmaligen oder regelmäßigen Import Ihrer Daten
- // Webservice-Schnittstelle für den Austausch Ihrer Daten mit beliebigen Systemen (z. B. ERP)
- // Admin-Tool für sämtliche sellify Einstellungen



## **sellify**

wird einmalig pro Arbeitsplatz lizenziert und beinhaltet den vollständigen Umfang unserer Software:

- // Einheitliche und DSGVO-konforme Erfassung und Verwaltung von Geschäftskontakten sowie Abbildung von Beziehungen
- // Kalendermanagement mit Organisation, Delegation und Nachverfolgung von Aufgaben und Terminen (inkl. Sichtbarkeitsberechtigungen)
- // Schreiben und Organisieren von Dokumenten (inkl. E-Mails und zahlreichen weiteren Dateiformaten) und Erstellung von Wiedervorlagen sowie Nutzung einheitlicher Dokumentvorlagen in MS Office-Anwendungen
- // Steuerung von Projekten und Vertriebsprozessen, z. B. Angebotsverfolgung, Kampagnenplanung und -durchführung (Serienbriefe und -E-Mails)
- // Organisation gemeinsamer Ablage sowohl in sellify als auch in Netzwerkordnern

# sellify. Die Module.

Nützliche Ergänzungen für Ihren Unternehmensalltag.

Die auf sellify aufsetzenden Module können Sie je nach Bedarf hinzukonfigurieren. Als funktionale Erweiterung runden diese Zusatzmodule Ihre Anforderungen an ein erfolgreiches Unternehmensmanagement ab.

**sellify//phone**

CTI-Integration (TAPI) mit automatischer Anruferkennung und Gesprächsdokumentation

**sellify//e-Marketing**

powered by Mailchimp  
Erstellung und Auswertung von E-Marketing Kampagnen mit Mailchimp-Schnittstelle.

**sellify//outlookExchange**

Synchronisation von Kontakten und Kalendern zwischen sellify und Microsoft Exchange/Outlook

**sellify//automationServer**

powered by Codeless Platforms  
Abteilungs- und systemübergreifendes Prozessmanagement by Codeless Platforms.

**sellify//onTour**

Offline-Zugriff auf sellify Datenbestand für flexibles Arbeiten von unterwegs oder zuhause

**sellify//easyScan**

Erfassung von Belegen auf Basis von Informationen in sellify bei Nutzung eines Sharp MFPs.

**sellify//quoteManager**

Zentrale Artikelpflege, individuelle Preislisten und personalisierte Angebotserstellung in wenigen Klicks.

**sellify//reportDesigner**

Gestaltung und Entwicklung eigener Berichtsvorlagen in übersichtlicher Darstellung und Auswertung

**sellify//dashboard**

Dynamische Dashboards zur Visualisierung von Kennzahlen.



informieren unter: [sellify.de/module](https://sellify.de/module)

# Customize it!

## **Wenn's mal etwas „Maßgeschneidertes“ sein darf.**

Im Gegensatz zu vielen Standardsystemen erhalten Sie mit sellify eine Lösung, die sich flexibel Ihren Prozessen und Anforderungen anpasst. Unsere Prozessberater finden gemeinsam mit Ihnen heraus, welche Lösung zu Ihrer Herausforderung passt. Dabei gehen wir bedarfsorientiert auf Ihre Anforderungen ein.

Die Kombination aus individuell konfektionierter Software, in der Art eines modularen Baukastens, und unserer Beratungskompetenz aus langjähriger Projekterfahrung verschaffen Ihnen einen klaren Nutzensvorteil im Vergleich zum Einsatz eines Standardsystems.

Mit sellify schaffen wir eine integrierte Lösung für Ihren individuellen Bedarf und sorgen dafür, dass Sie das Wesentliche immer im Blick behalten.



individualisieren unter: [sellify.de/individualisierung](https://sellify.de/individualisierung)

INDIVIDUALISIEREN.



Möglichkeiten zur Individualisierung sind u. a.:



Individuelle Gestaltung der Eingabemasken Ihrer Kundenlösung



Konfiguration von Schnittstellen zur Anbindung von Drittsystemen



Entwicklung neuer Funktionen je nach Branche, Bedarf oder Prozessstruktur



Definition, Umsetzung und Abbildung neuer oder sich ändernder Prozesse



Erweiterung von grafischen Darstellungen, Berichten, Dashboards etc.

# Unsere Services – Alles aus einer Hand.

Wir begleiten Sie von der Bedarfsidentifizierung bis zur Inbetriebnahme und darüber hinaus. Auf Grundlage Ihrer Anforderungen ermitteln wir ein passgenaues Konzept für die Prozesse in Ihrem Unternehmen. Dabei berücksichtigen wir immer auch die individuellen Anforderungen einzelner Anwendergruppen wie z. B. Management, Planung, Projektierung, Vertrieb und Marketing oder Einkauf an Ihre Unternehmenssoftware.



Wir begleiten Sie im gesamten Prozess.

## 1. Consulting

In Zusammenarbeit mit Management und Anwendern erarbeiten wir in einer gemeinsamen Konzeptionsphase eine auf alle Bedürfnisse optimal zugeschnittene Lösung.



## 2. Customizing

Um aus komplexen Projektanforderungen das Wesentliche zu extrahieren, erfolgt unser komplettes Projektmanagement agil nach SCRUM, das heißt: Unsere Kunden gestalten die initiale CRM-Implementierung, wie auch zukünftige Projekte aktiv mit.



## 3. RollOut

Unsere Support- und Entwicklungsteams begleiten Sie durch die Installationsphase für einen gelungenen Start in Ihre Arbeit mit sellify und stehen Ihnen für HelpDesk- und Serviceanfragen kompetent zur Seite.



## 4. GoLive

Unsere anwenderfreundlichen Lösungen sind so aufgebaut, dass keine langen Einarbeitungszeiten oder aufwendigen Schulungen notwendig sind. So können Sie direkt nach der Installation loslegen.



## 5. Advancement

Je nach Bedarf entwickeln wir Ihre sellify Lösung auch nach dem Einführungsprojekt weiter, passen diese an, strukturieren um – ganz individuell und genau so, wie es Ihre Prozesse erfordern.



informieren unter: [sellify.de/einfuehrung](https://sellify.de/einfuehrung)

# Kundenstimmen.

„Mit sellify wird ein Produkt angeboten, das für die Nutzer intuitiv bedienbar ist, gleichermaßen aber auch komplexe Prozesse für unseren Kundenservice abbildet. Wir sind höchst zufrieden. business//acts genießt durch die hohe Kompetenz, Dialogbereitschaft und die vielen geschaffenen Lösungen für unsere speziellen Themen seit vielen Jahren unser vollstes Vertrauen. Ein sympathisches Team mit viel Energie und Ideen.“

Bettina Prims,  
Leitung Marketing / Verbraucherservice  
Dr. Oetker Nahrungsmittel KG

„Mit dem CRM von business//acts gehen wir den Weg des ganzheitlichen Betreuungsansatzes. Die einfache Bedienung der Anwendung sorgt bei unseren Usern für eine hohe Akzeptanz.“

Stephan Ninow,  
Geschäftsführer  
abcfinance GmbH

„Wie erwartet glänzt sellify mit intuitiven Funktionen. Besonders die Suche ist wirklich stark! Der Umgang mit sellify//admin ist auch einfach und war ohne Einweisung gut möglich.“

Stefan Möller,  
Vertriebsleiter  
TÜV Trust IT GmbH

„Unsere Anwender sind alle sehr zufrieden. sellify erleichtert unsere tägliche Arbeit und verbessert vor allem den Informationsfluss erheblich.“

Christoph Schlindwein,  
Investment Manager  
AFINUM Management GmbH



Kundenstimmen unter: [sellify.de/kundenstimmen](https://sellify.de/kundenstimmen)

abcfinance

AFINUM

AIRFLOW

ALDISPLAYS

AURELIUS

BÄRO

DITCON  
Ein Unternehmen der GFC-Gruppe

Dr. Oetker

EGGERT KLEFFMANN  
& PARTNER

enovos

fbMEDIA

Große Vehne  
STUTTGART

Gesellschaft für soziale  
Unternehmensberatung mbH  
gsub

FB  
TEMREX  
PROTECTIVE  
WEAR

heimbach

intrum justitia

Lorenz  
SNACK-WORLD

LUTZE  
TECHNIK MIT SYSTEM

MMV Leasing



NetCologne

next id  
quality communication

Region Hannover

secunet

SHS HEIZFLÄCHENSYSTEME

SüdLeasing

sunzinet

TÜV  
TRUST IT  
TÜV AUSTRIA Group

VITZ FEDERN  
Stanz- und Blegetechnik



**business//acts GmbH**

Schanzenstraße 7a

51063 Köln // Germany

Tel. +49 221 99 592 -0

[info@sellify.de](mailto:info@sellify.de)

[www.sellify.de](http://www.sellify.de)

**business//acts**  
Business Consulting • Software Solutions