



sellify Kundenstimmen

sellify
Nichts leichter als das.

Dr. Oetker goes sellify.

.....

Das bestehende CRM-System von Dr. Oetker musste optimiert werden, um allen Anforderungen der verschiedenen Abteilungen gerecht zu werden.

Besonders wichtig hierbei war die klassische Verarbeitung von Verbraucherdaten sowie die Organisation des Besuchszentrums „Dr. Oetker Welt“. sellify bot alle notwendigen Features und war zudem auf individuelle Wünsche anpassbar.



Vertriebsorganisation im Handel.

Leicht gemacht mit sellify.



„Besonders lobend erwähnen möchte ich den großartigen Support.“

sellify ist die optimale Anwendung für unsere Ansprüche. Sowohl die externe Verbraucherkommunikation als auch interne Prozesse lassen sich damit optimal abbilden. Auch der sellify Support überzeugt auf ganzer Ebene: Dank der engen Zusammenarbeit mit dem Team von business//acts können alle Anfragen umgehend geprüft und nach Möglichkeit optimiert werden.

Mit sellify haben Sie einen echten Wettbewerbsvorteil, denn diese schlanke Software sorgt für eine zentrale und übersichtliche Organisation im laufenden Betrieb, damit Ihnen alles leichter von der Hand geht. So sparen Sie jede Menge Zeit, Nerven und Geld.



Kalendermanagement

Organisation, Delegation und Nachverfolgung von Tätigkeiten und Terminen



Dokumentablage

Organisation gemeinsamer Ablagen in sellify oder den Netzwerkordnern



Dokumentvorlagen

Schreiben und Organisieren von Dokumenten und E-Mails



Projektsteuerung

Steuerung von Projekten und Angebotsverfolgung